

# ぎょうだの新しい「おみやげ」 新しい「グルメ」を 大募集!?



## ー土産品・グルメ開発支援事業補助金ー

当所では、地域資源を活用した「ー土産品・グルメ開発支援事業補助金ー」を実施いたします。皆様の商品・製品を開発することにより、事業所・店舗が周知される機会となり、また、商品等をPRすることで来客数増加を目指します。本事業では、地域資源を活用した際の一部補助が受けられます。ぜひ皆様も魅力あるアイデアを持ち寄り、ご参加ください。

**8月25日(水)までに**

大変お手数ですが、参加申込に、店舗名・ご参加の有無をご記入のうえ、8月25日(水)までにFAXにてご回答をお願いいたします。

★特典：(1事業所 150,000円(案・補助率 経費の2/3)×10社  
選考会議による審査等一定の要件が有ります)

## 土産品・グルメ開発支援事業補助金

対 象：◎まちの歴史や食文化、地元食材を活かした商品開発

要 件：■対象業種 行田市内の飲食店・小売店等

■1事業所 最大15万円(10社程度予定)

■対象経費の2/3を補助(消費税抜)

専門家によるサポート・開発・改良に対する補助や

開発・改良されたグルメを外部に発信

(商工会議所・行田市・観光局が連携)の支援もいたします



行田市の魅力が  
たくさん詰まった  
アイデア  
事業所募集!

ウラ面の  
セミナーも  
ご覧下さい

主催 行田商工会議所 〒361-0077 行田市忍 2-1-8

TEL 048-556-4111 FAX 048-556-0059

南河原商工会

〒361-0084 行田市大字南河原 921-6 TEL 048-557-0742 FAX 048-557-0412

きりとらせん

## 土産品・グルメ開発支援事業 申込書

Fax556-0059

事業所名	代表者名
店舗所在地	業 種
電話番号	F A X
E-mail	商品・製品・アイデア・サービスの内容を記入
携帯電話	

※申込受付後に掲載内容の確認をさせていただきます。また、追って「募集要項」「新商品化アイデア案」の提出のご連絡を致します。(本用紙の後、正式に詳細をご記入いただく用紙をご案内します)

【個人情報の取扱いについて】申込書に記入された情報は、事業の実施・運営、各種連絡・情報提供に利用することがあります。

# ～バイヤーが伝授～

## 「売れる」商品の秘密セミナー

「良い商品」が必ずしも「売れる」とは限りません。売れる商品はどこが違うのでしょうか。本セミナーでは、自社の魅力ある商品を「売れる」商品にするためにはどうしたら良いか、ポイントを押さえながら皆さまと一緒に考えていきます。

### 1) 「魅せる」商品とは？

- ・売れる商品に必要な3つの力
- ・価格戦略の留意点
- ・商品企画の7視点

### 2) 商品のファンの育て方

- ・消費のキーワードの変化
- ・マーケティングの変化
- ・自社のブランドを高める

### 3) 価値訴求の行い方

- ・思いを顧客価値に変換する
- ・キャッチコピーをつくるコツ

### 4) ワークショップ

- ・商品の特徴は？
- ・ターゲット顧客を決めよう！
- ・項目毎の工夫と改善点の洗い出し

日時：令和3年 **8月6日(金)**  
14:00～16:00

会場：行田市商工センター403室

定員：30名 形式：会場参加形式 (状況により変更)

受講料：無料 締切：8月2日(月)

#### 注) 新型コロナウイルス感染症拡大防止について

- ・参加者はマスク着用をお願い致します。
- ・当日に発熱や咳が出る方は参加をお控えください。
- ・今後の動向によっては中止や延期または(オンライン参加)となる場合があります。
- ・講師もマスク着用で登壇致します。

#### 【土産品・グルメ開発支援事業補助金】

皆様の商品・製品を開発することにより、事業所・店舗が周知される機会となり、また、商品等をPRすることで来客数増加を目指します。本事業では、地域資源を活用した際の一部補助が受けられます ☆特典:(1事業所 150,000円(案) × 10社 (補助 経費の2/3) 選考会議による審査等一定の要件が有ります) ぜひ皆様も魅力あるアイデアを持ち寄り、ご参加ください。

講師：株式会社エイチ・イーエル 詳しくはウラ面をご覧ください  
**菊地 亮太氏** (中小企業診断士)



東京都出身、早稲田大学卒業。  
三越、成城石井にて、店舗販売・バイヤーとしての業務に従事した後、平成23年中小企業診断士として独立。大手流通業での経験と行動分析学や行動経済学を活用して、売れる仕組みを構築するコンサルティングを実施。経営理念や事業コンセプトを明確にし、それをお客様に伝えるためのマーケティング活動や、社内に浸透させる組織力向上の取り組み、心理学を活用したBtoCマーケティング・組織マネジメントを中心とした経営相談を行っている。中小企業診断士、1級販売士、(財)日本生産性本部認定経営コンサルタント、農工商連携登録専門家 他

お申込み：下記受講申込書に必要事項を明記のうえお申込みください。

受講申込書 FAX：048-556-0059

参加者名	フリガナ		
事業所名	フリガナ		
事業所住所	〒	—	E-mail
電話番号	—	—	FAX番号
			業種 ( )

※ ご記入いただいた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、目的以外には使用致しません。